

METLIFE IN NUMERI

100 milioni di clienti

50 paesi nel mondo

68.000 dipendenti¹

\$473,7 miliardi di attivi in gestione²

migliore compagnia di assicurazioni vita nella classifica 2015 di Fortune³



(1) al 2014
(2) al 31/12/2014
(3) Fortune è un marchio registrato di Fortune magazine, una divisione di Time, Inc.

METLIFE IN ITALIA

L'azienda, in Italia dal 1994, è entrata a far parte del Gruppo MetLife nel 2010 e attualmente opera in regime di stabilimento nel ramo danni e nel ramo vita mediante le Rappresentanze Generali per l'Italia di MetLife Europe Limited e di MetLife Europe Insurance Limited, con sede a Milano e a Roma.
Rivolge la propria offerta alle famiglie e alle aziende, con circa 2 milioni di assicurati protetti dalle proprie copertura vita, infortuni e malattia.
Distribuisce i propri prodotti attraverso banche, finanziarie, reti di agenti plurimandatari, broker ed internet.

SAPEVI CHE...

L'alleanza con i Peanuts

Snoopy è l'ambasciatore di MetLife dal 1985, anno in cui negli Stati Uniti fu compiuta l'originale scelta di utilizzare i Peanuts per pubblicizzare la compagnia.

Il legame tra MetLife ed i Peanuts nasce dalla volontà della compagnia di comunicare in modo semplice e accattivante la propria mission di assicuratore vita: ovvero il progetto di donare tranquillità e sicurezza alle famiglie... proprio quelle sensazioni che il personaggio di Linus trova nella sua copertina azzurra!

MetLife per il sociale

Dal 1976 MetLife ha devoluto attraverso la Fondazione \$ 530 milioni in donazioni e \$100 milioni a organizzazioni non profit di tutto il mondo.

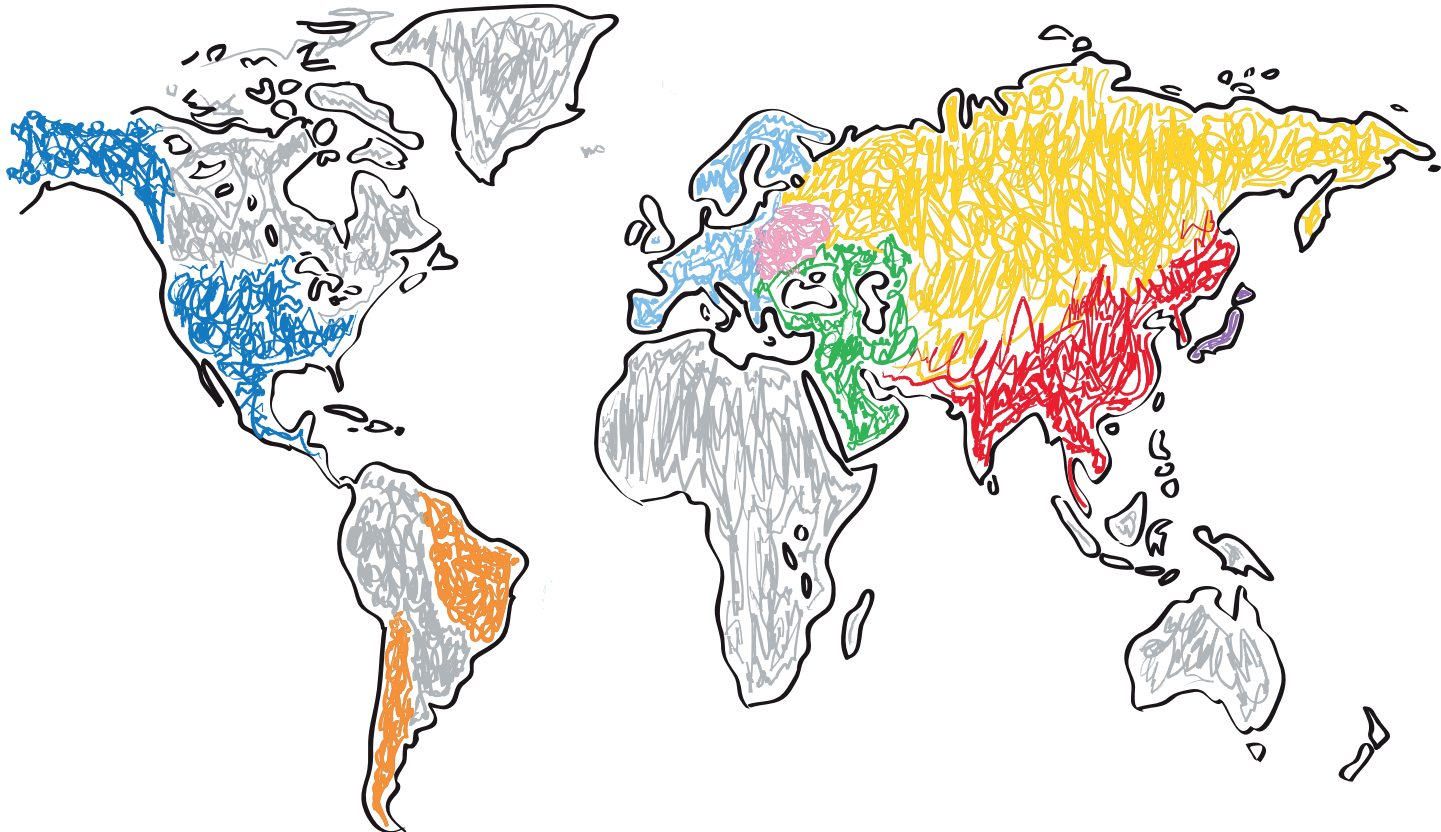
Quasi 150 anni di storia

MetLife, nata negli Stati Uniti nel 1868, si è distinta nel corso dei suoi due secoli di storia per l'impegno nello svolgere il proprio ruolo di assicuratore, fornendo aiuto e protezione nei momenti importanti. Specialmente in occasione di eventi più critici, MetLife c'era.

Nel 1912, ad esempio, è stata in prima linea durante la tragedia del Titanic, trasformando i propri uffici in un centro di assistenza per sopravvissuti e le loro famiglie.

Nel 2001, in seguito all'attentato dell'11 settembre, MetLife ha corrisposto in tempi record gli indennizzi alle famiglie delle vittime ed ha investito più di un miliardo di dollari in azioni pubbliche, per supportare il paese.

METLIFE NEL MONDO



Americhe

Argentina
Brasile
Cile
Colombia
Messico
Stati Uniti d'America
Uruguay

Asia

Australia
Bangladesh
Cina
Corea
Giappone
Hong Kong
India
Malesia
Nepal
Vietnam

Europa

Bulgaria
Cipro
Francia
Grecia
Irlanda
Italia
Lettonia
Lituania
Polonia
Portogallo
Regno Unito
Repubblica Ceca
Romania
Russia
Serbia
Slovacchia
Spagna
Turchia
Ucraina
Ungheria

Medio Oriente e Africa

Arabia Saudita
Bahrein
Egitto
Emirati Arabi Uniti
Giordania
Kuwait
Libano
Oman
Qatar

Per saperne di più visita

www.metlife.it

MetLife®

© 2016 METLIFE, INC. - PEANUTS © 2016 Peanuts Worldwide

Pronta Mente
Presentazione prodotto per l'intermediario

MetLife®

Documento riservato agli intermediari

PRONTA MENTE. La polizza che puoi costruire a misura del cliente

Pronta Mente è la nuova polizza infortuni di MetLife creata per dare l’opportunità all’intermediario di personalizzare l’offerta in base alle esigenze dei propri clienti, grazie alle diverse opzioni disponibili che possono essere combinate in modo semplice ed efficace. **Pronta Mente ti permetterà di offrire una consulenza personalizzata al cliente**, sia dal punto di vista del bisogno da soddisfare, sia dal punto di vista della capacità di spesa.

PRONTA MENTE È LA POLIZZA IDEALE PER...

Tutti coloro che desiderano tutelarsi dalle discontinuità economiche e contare su un aiuto per sostenere le spese dovute alle cure ed alle esigenze correlate agli infortuni. La polizza copre i rischi professionali ed extraprofessionali, offrendo la flessibilità di rispondere ai bisogni di varie tipologie di clienti, con vantaggi specifici per:

- **lavoratori autonomi**, grazie alle condizioni particolarmente favorevoli riservate a diverse attività professionali;
- **piccole imprese e associazioni**, perché in questi casi l’intermediario può ottimizzare le procedure di emissione in caso di più assicurati (fino a 4).

COSA OFFRE

Con Pronta Mente, partendo dalla garanzia base **decesso**, è possibile creare numerosi pacchetti, aggiungendo le garanzie opzionali di interesse del cliente, a scelta tra **invalidità permanente**, **rimborso spese mediche** e **diaria da gesso**. L’invalidità permanente offre un’ampia gamma di possibilità per orientare il prodotto a bisogni specifici attraverso le diverse franchigie (esempio: copertura anche per lievi infortuni con la franchigia zero) e tabelle d’invalidità permanente a disposizione, utili per modulare il premio richiesto al cliente.

GARANZIA BASE

Decesso

+ OPZIONI CUMULABILI

1Invalidità permanente

- Franchigia personalizzabile o annullabile
- Tabella INAIL/ANIA
- Supervalutazione

2Rimborso spese mediche

3Diaria da gesso

DECESSO E INVALIDITÀ PERMANENTE

Il capitale assicurato per decesso e invalidità permanente può essere compreso tra un minimo di € 30.000 e un importo massimo in base alla classe di rischio professionale. In caso sia presente la garanzia opzionale di invalidità permanente, **la somma assicurata per il decesso deve essere almeno pari a un terzo di quella scelta per l’invalidità permanente**.

Classe professionale	Capitale assicurabile	Esempio: per assicurare € 300.000 per l’invalidità permanente, occorre scegliere almeno € 100.000 per il decesso.
A	€ 1.500.000	
B	€ 1.500.000	
C	€ 1.000.000	
D	€ 500.000	

I capitali sono selezionabili in multipli di € 5.000. Per capitali superiori a € 1.500.000 è possibile chiedere una quotazione su misura.

In più con l’invalidità permanente:

⊕

Viene erogato l’intero capitale assicurato per gradi di invalidità riconosciuti maggiori o uguali al 66%

⊕

È inclusa la **rottura sottocutanea dei tendini** senza deduzione di alcuna franchigia (la percentuale di invalidità si applica al capitale assicurato fino a un massimo di € 50.000)

⊕

È inclusa l’**ernia**, se non operabile (con indennizzo massimo del 10% del capitale assicurato e con un massimo di € 5.000)

COME SCEGLIERE L’OPZIONE GIUSTA PER IL CLIENTE

Grazie alle diverse opzioni a disposizione scegliendo la copertura per invalidità permanente, con Pronta Mente puoi costruire la polizza più adatta alle esigenze dei tuoi clienti.

Esigenza	Opportunità
Offrire una protezione anche per gli infortuni con effetti più lievi	💡 La franchigia Zero offre la possibilità di eliminare la franchigia per indennizzare anche gli infortuni più piccoli. È applicata per capitali fino a € 250.000 per classi professionali A e B e fino a € 150.000 per la classe C. N.B. se il capitale per l’invalidità permanente coincide con quello del decesso c’è anche uno sconto sul premio.
Focalizzare la protezione sugli infortuni importanti	💡 La franchigia standard prevede una franchigia relativa del 3% che si annulla oltre il 10% e una percentuale di indennizzo totale in caso di infortuni più importanti (invalidità pari o maggiore al 66%).
Offrire la massima protezione sugli infortuni importanti	💡 L’opzione supervalutazione incrementa sensibilmente le percentuali previste dalle tabelle INAIL e ANIA in caso di lesioni particolari.
Contenere la spesa per il cliente	💡 L’opzione franchigia 20% permette di abbassare il premio e coprire solo le invalidità di una certa entità applicando una franchigia fissa. 💡 La tabella ANIA permette di ottenere un premio più basso.

RIMBORSO SPESE MEDICHE

La garanzia rimborso spese mediche da infortunio di Pronta Mente è un elemento che rende la polizza attraente ai clienti, considerando la possibilità di ottenere **fino a € 35.000 di rimborso** in presenza di ricovero ospedaliero o intervento chirurgico, con un costo minimo a carico del cliente (scoperto del 10% con minimo di € 100 per sinistro). Anche in assenza di ricovero ospedaliero o intervento chirurgico, la garanzia prevede il rimborso fino al 50% del massimale scelto. La validità della garanzia non è condizionata dal riconoscimento di invalidità indennizzabili a termini di polizza (ad esempio, se il grado di invalidità fosse più basso della franchigia, l’invalidità non viene pagata, ma le spese mediche dovute allo stesso infortunio sì).

DIARIA DA GESSO... E NON SOLO

In caso di frattura ossea, l’importo dell’indennizzo giornaliero è determinato in base al capitale assicurato per il decesso e la somma viene erogata dal primo giorno fino ad un massimo di 60 giorni per annualità assicurativa, indipendentemente dal numero degli eventi occorsi durante tale annualità.

Capitale assicurato per decesso

fino a € 250.000
da € 255.000 a € 500.000
da € 505.000 a € 700.000
da € 705.000 a €1.500.000

Indennizzo giornaliero

€ 30
€ 60
€ 90
€ 120

Sono incluse le fratture di bacino, sterno, femore, colonna vertebrale, coste e cranio, indipendentemente dagli accorgimenti terapeutici adottati.

ESEMPI DI PACCHETTI E INDENNIZZI

Dario, 35 anni, tassista (classe professionale B), convivente con Elena.



Garanzie

- Decesso € 100.000
- Invalidità permanente € 300.000 con franchigia 20% e tabella INAIL
- Gesso € 30

Premio annuo

€ 196,00

Esempio di indennizzo - In caso di frattura del bacino, per Dario è previsto un indennizzo di € 30 a partire dal primo giorno di infortunio fino a un massimo di 60 giorni, per un totale di € 1.800.

Stefania, 50 anni, casalinga (classe professionale A), sposata con Ivan.



Garanzie

- Decesso € 100.000
- Invalidità permanente € 100.000 con franchigia Zero e tabella ANIA
- Rimborso spese mediche € 2.500

Premio annuo

€ 280,00

Esempio di indennizzo - Per un infortunio domestico con frattura scomposta di una costa, il grado di invalidità accertato è pari al 1%, quindi per Stefania, che ha assicurato un capitale di € 100.000, l’indennizzo corrisponde a € 1.000.

Giovanni, 45 anni, avvocato (classe professionale A), sposato e papà di 2 figli.



Garanzie

- Decesso € 350.000
- Invalidità permanente € 1.000.000 con franchigia standard e tabella INAIL
- Rimborso spese mediche € 25.000

Premio annuo

€ 1.156,50

Esempio di indennizzo - In caso di infortunio che provochi la frattura delle ossa nasali, con un grado di invalidità accertato dell’8%, per Giovanni, che ha assicurato un capitale di € 1.000.000, l’indennizzo corrisponde a € 19.000, ottenuto in base a questo calcolo:

Fascia del capitale (Totale € 1.000.000)	Franchigia della fascia del capitale	Differenza tra il grado accertato e la franchigia	Indennizzo da erogare
€ 200.000	3%	8% - 3% = 5%	€ 200.000 x 5% = € 10.000
€ 300.000	5%	8% - 5% = 3%	€ 300.000 x 3% = € 9.000
€ 500.000	10%	8% - 10% = 0%	€ 500.000 x 0% = € 0

Se a seguito dell’infortunio sono state sostenute spese mediche pari a € 10.000, verranno rimborsati € 9.000, corrispondente alla totalità dell’importo detratto del 10%.

📍

Tra le professioni in **classe A** anche medico, agente di commercio, ingegnere e architetto senza accesso ai cantieri.

📍

Tra le professioni in **classe B** anche cuoco, veterinario, ingegnere e architetto con accesso ai cantieri.